

# 首都圏販路開拓支援事業

## 事業の概要

### 事業の概要

本事業は、**首都圏**における販路開拓に意欲のある事業者を対象に、**商談機会の提供**や**首都圏販路開拓**に対する**アドバイス**等を行うことで、事業者の皆様の**首都圏販路開拓**をサポートするものです。

具体的には、**首都圏バイヤー**等との**個別商談**の機会を提供するほか、**商談**に向けた**サポート**も受けられます。また、**首都圏バイヤー**等からの**販路開拓**や**商品開発**に関する**アドバイス**コメントももらえます。



昨年度の商談会の様子

### 参加のメリット

- **首都圏バイヤー**等から**アドバイス**コメント等をもらい、**販路開拓**に向けた**ヒント**を得ることができる。
- **首都圏バイヤー**が希望する商品については、**首都圏**での**販路開拓**の**機会**を得ることができる。また、**商談**や**商談**に向けた**サポート**などを受けることができる。



アドバイスコメントのイメージ

### 参加対象・条件



- **滋賀県内**の**事業者**であること（本店または支店を有すること）
- **首都圏**での**販路開拓**に**意欲**があること
- **首都圏**での**商談会**に参加可能であること（**オンライン**での参加も可）
- 評価のための**サンプル**提供等に**協力**すること
- 商談の結果や商談成立後の**取引状況**などを**県及び事務局**に**報告**すること
- **県及び事務局**との**連絡窓口**体制を整えること

### 参加の方法

- 別紙の「**エントリーシート**」に必要事項を記入し、**事務局**に**メール**にてご提出ください。
- 応募期間：令和2年9月1日（火）～9月24日（木）17時
- 応募先：首都圏販路開拓支援事業事務局（株式会社アール・ピー・アイ内）  
**提出先メールアドレス：jim-cocodemo@rpi.co.jp**  
 ホームページ：https://rpi.co.jp/pj/200841
- 問合せ先：滋賀県ここ滋賀

担当：保積（ほづみ）、柿町（かきまち） 電話：03-6225-2951  
 首都圏販路開拓支援事業事務局（株式会社アール・ピー・アイ内）  
 担当：矢野、佐藤ゆき、奈須 電話：03-5212-3411

## 事業の主な流れ

### <事業エントリー> 9月24日（木）17時まで

- ・エントリーする商品ごとに、「エントリーシート」に必要事項を記入し、事務局に提出
- ・1事業者5商品まで

### <1次評価（書類評価）> 9月下旬～10月上旬ごろ

- ・首都圏での販路開拓に精通した専門家（販路開拓マネージャー）が、エントリーシートをもとに首都圏において販路開拓の可能性が高い商品を選定

約100商品に選定

### <2次評価（サンプル評価）> 10月中旬～下旬ごろ

- ・1次評価を通過した100商品を対象に、首都圏のバイヤー等が、実際の商品サンプルを確認（食品の場合は試食も実施）し、首都圏において販路開拓の可能性が高い商品をエントリーした事業者を選定

約30事業者に選定

### <商談機会の提供> 11月下旬～12月上旬ごろ

- ・首都圏のバイヤー等との商談の機会を提供。1事業者あたり3～4社程度との商談をマッチング
- ・また、商談会前後には、商談に関するサポートを実施

### <アドバイスコメントのフィードバック> 3月ごろ

- ・1次評価や2次評価のアドバイスコメントに加え、商談を行ったバイヤー等からもコメントをもらい、参加事業者へフィードバック

#### 【フィードバックコメントの対象】

- 1次評価コメント：エントリーがあった全商品
- 2次評価コメント：2次評価に選定された商品
- バイヤーコメント（3次評価）：商談会参加事業者

#### 【実施主体】

滋賀県ここ滋賀 担当：保積（ほづみ）、柿町（かきまち）

電話：03-6225-2951

#### 【事業委託】

首都圏販路開拓支援事業事務局（株式会社アール・ピー・アイ内）

担当：矢野、佐藤ゆき、奈須

電話：03-5212-3411